



Die **Lobraco Live Online GmbH**, eine Schwesterfirma im Unternehmensverbund der Lobraco Group, ist ein neues Institut für Lernen und Lehren im „virtuellen Klassenzimmer“. Das innovative Trainings- und Beratungsunternehmen mit Sitz in Dernbach/WW, bietet ein auf die Belange des Live-Online-Lernen abgestimmtes, sehr praxisorientiertes Dienstleistungsprogramm an. Das Leistungsspektrum reicht von der Ausbildung und Qualifizierung von Live-Online-Trainern, über den Betrieb von „virtuellen“ Live-Online-Unternehmensakademien, Service und Unterstützung im Live-Online-Lernbetrieb bis hin zur Durchführung und Organisation von Live-Online-Seminaren (LLION).

Sie lieben die Herausforderung? Dann verstärken Sie unser Team als

Praktikant (m/w/d) mit Schwerpunkt Organisation / Sales & Marketing Live-Online-Seminare / Training / Aus- und Weiterbildung für die Lobraco Live Online GmbH

Ihre Aufgaben

- Als Praktikant (m/w) mit Schwerpunkt Organisation / Sales & Marketing Live-Online-Seminare / Training / Aus- und Weiterbildung für die Lobraco Live Online GmbH unterstützen Sie unser Team der in der Organisation und Vermarktung unserer Live-Online-Seminare (LLION) am Standort 56428 Dernbach.
- Sie sind Ansprechpartner für organisatorische Fragen unsere Kunden und Trainer sowie für unsere externen Dienstleister und Kooperationspartner.
- Darüber hinaus unterstützen Sie uns bei der Gewinnung, Koordination und Betreuung neuer Kunden und der Organisation der LLION's.
- Sie betreiben die aktive Vermarktung unserer LLION'S und unterstützen bei der Marketingplanung und der Erstellung externer Kommunikationsmittel (z. B. Homepage, Newsletter, Mailings)
- Sie lernen den gesamten Trainingsprozess von der Akquise, über die Seminarverwaltung und -betreuung bis zur Evaluation der Durchführung kennen.

Ihr Profil

- Hochschulstudium Wirtschaftswissenschaften, Marketing, Kommunikation, Vertrieb, CRM, mindestens zweites Semester absolviert
- Verfügbarkeit ab sofort (min. 6 Monate)
- Erste studienbegleitende Praxiserfahrung bzw. Affinität zu Erwachsenenbildung, Vertrieb, Marketing oder CRM
- Sehr gute Kenntnisse in MS PowerPoint und Excel
- Kenntnisse in Adobe Acrobat DC und InDesign sind von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie ein exzellentes sprachliches Ausdrucksvermögen
- Kommunikationsstärke, Überzeugungsfähigkeit, Kontaktfreude sowie ein sicheres Auftreten
- Teamgeist, Belastbarkeit und analytisches, strukturiertes Denkvermögen, Flexibilität und Eigeninitiative

Fühlen Sie sich herausgefordert? Wir bieten Ihnen das perfekte Umfeld für Ihren Karrierestart. Interessante Einblicke in das umfassende Leistungsspektrum der Lobraco Group mit abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Aufgaben, eine offene und kollegiale Teamarbeit sowie flexible Arbeitszeiten.

Wir sind gespannt auf Ihre Bewerbung! Senden Sie diese an: Christian Buchenthal / Buchenthal@lobraco.eu

(Lobraco Live Online GmbH, Telefon: 02602 83997-0, <http://www.llion.eu>)